

Confidencialidad: Para los propósitos de investigación y diseminación, el Subgrupo de Asistencia Técnica del ICN podría utilizar la información recibida en esta Hoja de Datos. En algunos casos, la diseminación de los hallazgos y resultados podría conllevar a que se identifique la agencia o jurisdicción que suministro la información, más no así el individuo que la elaboro. Si hay respuestas o información en esta Hoja de Datos que quisiera mantenerse confidencial, se agradece indicarlo en la parte correspondiente (los números referidos entre corchetes al lado del espacio para la respuesta.)

Identificación de la encuesta: _____ [1]

Por favor, indique la moneda que utiliza para reportar la información financiera: _____ [A]
(Utilice la misma moneda en todas las respuestas)

Ficha técnica del organismo

- 1) ¿Permite la ley que se expidan órdenes que
- ◆ prohíban o requieran alguna conducta en particular? Sí No [2]
Si respondió afirmativamente, ¿cuántas de esas órdenes han sido emitidas en los últimos dos años (2002/2003)? _____ [3]
 - ◆ invaliden o anulen contratos? Sí No [4]
Si respondió afirmativamente, ¿cuántas de esas órdenes han sido emitidas en los últimos dos años (2002/2003)? _____ [5]
 - ◆ permitan que el organismo supervise conductas futuras? Sí No [6]
Si respondió afirmativamente, ¿cuántas de esas órdenes han sido emitidas en los últimos dos años (2002/2003)? _____ [7]
 - ◆ bloqueen, condicionen o cancelen fusiones? Sí No [8]
Si respondió afirmativamente, ¿cuántas de esas órdenes han sido emitidas en los últimos dos años (2002/2003)? _____ [9]

2) ¿Permite la ley que se impongan sanciones monetarias a empresas o individuos? Sí No [10]

Si respondió afirmativamente, sírvase indicar el monto total aproximado de las multas impuestas y cobradas:

En 2003: multas impuestas: _____ [11] multas cobradas: _____ [12]

En 2002: multas impuestas: _____ [13] multas cobradas: _____ [14]

En 2001: multas impuestas: _____ [15] multas cobradas: _____ [16]

3) ¿Permite la ley que se impongan sanciones penales a individuos? Sí No [17]

Si respondió afirmativamente, ¿en cuántas ocasiones se han impuesto esas sanciones en 2002 y 2003? _____ [18]

4) ¿Cuántas decisiones se han tomado en los últimos dos años? _____ [19]

¿Contempla la legislación sobre competencia de su país la apelación externa de las decisiones? Sí No [20]

Si respondió afirmativamente:

¿Cuántas de las decisiones tomadas han sido objeto de una apelación externa en 2002 y 2003? _____ [21]

¿Cuántas de las decisiones tomadas han sido revocadas en apelación en 2002 y 2003? _____ [22]

5) ¿Cuál era el presupuesto total de su organismo y cómo se asignó (aproximadamente) entre las siguientes funciones (excluidos los costos de administración y gastos generales)? (No hace falta que sume al 100 por ciento.)

	Presupuesto total	% asignado a la misión de competencia	% asignado a capacitación
En 2003:	[23]	[24]	[25]
En 2002:	[26]	[27]	[28]
En 2001:	[29]	[30]	[31]

6) Sírvase indicar cómo se distribuyó el presupuesto anual del organismo en 2003 entre las fuentes de financiamiento indicadas a continuación:

- ◆ partida separada en el presupuesto gubernamental _____% [32]
 - ◆ partida del presupuesto del ministerio al cual está adscrito el organismo _____% [33]
 - ◆ costos de fusión y otros costos de registro _____% [34]
 - ◆ multas y penalidades _____% [35]
 - ◆ otros (sírvase especificar): _____ [B] _____% [36]
- Total: 100%

7) ¿Cuál es el número total de empleados profesionales del organismo y cómo están distribuidos entre las siguientes disciplinas (a finales de 2003)?

	Total	Asignados al área de competencia
◆ abogados	_____ [37]	_____ [38]
◆ economistas	_____ [39]	_____ [40]
◆ otros profesionales	_____ [41]	_____ [42]

8) ¿Cuántos profesionales se incorporaron al organismo o dimitieron en:

	Se incorporaron	Renunciaron
2003	_____ [43]	_____ [44]
2002	_____ [45]	_____ [46]
2001	_____ [47]	_____ [48]

9) En el siguiente cuadro por favor indique el volumen de trabajo de su organismo, de haber datos disponibles. Las fusiones "sencillas" son aquellas concluidas durante la primera etapa del examen de fusiones (por ejemplo, la Fase I de la Comisión Europea), mientras que las fusiones "complejas" son las que proceden a una segunda etapa de examen (por ejemplo, la Fase II de la Comisión Europea). Si su organismo no diferencia entre estos dos tipos de fusión, sírvase responder únicamente a las dos primeras preguntas sobre fusiones.

	2003	2002	2001
Número total de exámenes de fusiones iniciados	[49]	[50]	[51]
Número total de exámenes de fusiones completados	[52]	[53]	[54]
Número de exámenes de fusiones "sencillas" iniciados	[55]	[56]	[57]
Número de exámenes de fusiones "sencillas" completados	[58]	[59]	[60]
Número de exámenes de fusiones "complejas" iniciados	[61]	[62]	[63]
Número de exámenes de fusiones "complejas" completados	[64]	[65]	[66]
Número de investigaciones iniciadas sobre conductas anticompetitivas	[67]	[68]	[69]
Número de investigaciones culminadas sobre conductas anticompetitivas	[70]	[71]	[72]
Número de investigaciones iniciadas sobre acuerdos de cartelización ¹	[73]	[74]	[75]
Número de investigaciones culminadas sobre acuerdos de cartelización	[76]	[77]	[78]
Número de investigaciones iniciadas sobre acuerdos non-cártel entre competidores ²	[79]	[80]	[81]
Número de investigaciones culminadas sobre acuerdos non-cártel entre competidores	[82]	[83]	[84]
Número de investigaciones iniciadas sobre acuerdos verticales ³	[85]	[86]	[87]
Número de investigaciones culminadas sobre acuerdos verticales	[88]	[89]	[90]
Número de investigaciones iniciadas sobre el abuso de posición dominante ⁴	[91]	[92]	[93]
Número de investigaciones culminadas sobre el abuso de posición dominante	[94]	[95]	[96]

¹ Los acuerdos de cartelización incluyen: acuerdos de fijación de precios, licitaciones colusorias, acuerdos de asignación de clientes, acuerdos de asignación territorial, acuerdos sobre la producción total de la industria.

² Los acuerdos non-cártel entre competidores incluyen el intercambio de información, los acuerdos que imponen restricciones publicitarias, acuerdos que fijan normas estándar, boicots y las negativas conjuntos a distribuir/vender, asociaciones gremiales y cárteles de exportación.

³ Los acuerdos verticales incluyen la distribución exclusiva, las restricciones geograficas al mercado, la negativa a distribuir/vender, el mantenimiento del precio de reventa, los acuerdos sobre las ventas condicionadas, y los regimenes de cantidad obligatoria o forzada.

⁴ El abuso de la posición dominante incluye las siguientes prácticas: precios irracionales o excesivos, discriminación de precios, las ventas condicionadas, precios irrisorios (predatarios), presión sobre los precios por parte de las empresas integradas, negativa a distribuir/vender, ventas condicionadas o agrupación de productos, y el aumentar los costos de los rivales.